

PERFECTIONNER SON ACCUEIL ET SES TECHNIQUES DE VENTE

Contenu pédagogique

Le contenu pédagogique est accessible dans le programme de formation mis à disposition ci-dessous par l'organisme de formation.

Il est téléchargeable en cliquant sur le bouton  .

Organismes et lieux de formation

- **GIP FORMAVIE** GRETA CFA AUDE PYRENEES ORIENTALES Narbonne, GRETA CFA GARD LOZERE Nîmes, GRETA CFA HERAULT OUEST, GRETA MIDI PYRENEES NORD Albi, GRETA MIDI PYRENEES NORD Millau, GRETA MIDI PYRENEES NORD Rodez, GRETA MIDI PYRENEES OUEST Tarbes, GRETA TOULOUSE PYRENEES St Gaudens, GRETA TOULOUSE PYRENEES Toulouse
- **AFCI** AFCI St Quentin, AFCI Villeneuve d'Ascq, AFCI Boissy-Saint-Leger, AFCI Boulogne Billancourt, AFCI Poissy, AFCI Saint-Ouen-Sur-Seine
- **APTITUDES 21** AGEN - TECHNOPOLE LA SERRE, ANGOULEME - LA KABANE, BORDEAUX, MONT-DE-MARSAN - EXCO, PAU - LA COLOC, TULLE - INITIO
- **LABORATOIRE L&M** 972, 974, 2A, 38, 63, 69
- **GUIDE GUYANE** GUIDE GUYANE
- **CHAMBRE DE MÉTIERS D'ALSACE** CMA Formation Schiltigheim
- **HOP'FORMATION - A3D** BREST, LORIENT, QUIMPER, RENNES, SAINT MALO, SAINT-BRIEUC
- **FRATE FORMATION CONSEIL** FRATE BESANCON

▼ OBJECTIF

Maîtriser ses techniques d'accueil
Développer ses techniques de vente et de négociation

▼ PUBLIC CONCERNÉ

Les collaborateurs d'entreprises relevant d'Opco EP.

▼ PRÉREQUIS

Aucun

▼ MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Les modalités pédagogiques sont accessibles dans le programme de formation mis à disposition par l'organisme de formation ci-dessous

▼ DURÉE

12.00h, 14.00h